

**SCHEDA TECNICA DA ALLEGARE ALLA DOMANDA**

**A) – DATI SULL’IMPRESA RICHIEDENTE**

**A1) – Denominazione** **SALE & SERVICE INFORMATICA**

**A2) – Forma giuridica** **SOCIETA’ A RESPONSABILITA’ LIMITATA**

**A3) – Codice Fiscale** 02282820642 **Partita IVA** 02282820642

**A4) – Sede legale** **AVELLINO** **AV** **83100**  
Comune Provincia CAP

**AURELIO GENOVESE N. 36/40**

Via e n. civico

**A5) – Telefono** 0825 2 36 13 **Fax** 0825 78 1642 **E-mail** saleserv@saleservice

**A6) – Legale Rappresentante** **GENGARO** **GIOVANNA** **Amministr. Unico**  
Cognome Nome Qualifica

**A7) – Atto costitutivo <sup>(1)</sup>** **Atto del 19/12/2001 rep. n. 24453** **31/12/2050**  
Estremi Scadenza

**A8) – Capitale sociale <sup>(1)</sup>** 25.000 **di cui versato** **7.500**

**A9) – Iscrizione al Registro delle Imprese** **AVELLINO** **02282820642** **24/01/2002**  
Di Al n° Dal

**A10) – Iscrizione all’INPS** **AVELLINO** **28/02/2002** **COMMERCIO-TERZIARIO**  
Ufficio di Dal Settore

**A11) – Categoria di impresa <sup>(2)™</sup>** **2008** **0,75** **1.186.269** **1.101.183**  
Periodo di riferimento Effettivi ULA Fatturato Totale di bilancio

**A12) – Incaricato dell’impresa per la pratica** **PARZIALE GIORGIO** **0825/26411** **0825/37006**  
Sig. Tel. Fax

**A13) – Indirizzo cui inviare la corrispondenza** **AVELLINO** **AV** **83100**  
Comune Provincia CAP

**C.da S. Eustachio n.22**

Via e n. civico

**P.O.R. Campania 2007-2013**  
**Obiettivo Operativo 5.2**  
**Regime di Aiuti per l'Innovazione Organizzativa, di Processo e di Prodotto**  
**mediante l'I.C.T.**

**B) – DATI SUL PROGRAMMA DI INVESTIMENTI**

**B1)** – Ubicazione dell'unità locale oggetto dell'investimento:

AVELLINO

Comune  Provincia  CAP   
 Via e n° civico  Telefono  Fax

**B2)** – Tipologia del programma di investimenti

**B3)** – Date effettive o previste relative al programma:

**B3.1)** – Data (gg/mm/aaaa) di avvio a realizzazione del programma   
**B3.2)** – Data (gg/mm/aaaa) di ultimazione del programma

**B4)** – Spese del programma (al netto dell'IVA) a fronte delle quali si richiedono le agevolazioni

Voci di spesa	Spese dirette	Importo in migliaia di Euro
A	Progettazione, direzione lavori, piano marketing,accessorie	
B	Impianti	
C	Macchinari, attrezzature e strumenti	<b>9</b>
D	Immobilizzazioni immateriali	27
<b>TOTALE</b>		<b>36</b>

**C) – ELEMENTI PER IL CALCOLO DEL VALORE TECNICO DEL PROGETTO**

**C1)** – Caratteristiche innovative e qualitative del progetto, sia ai fini dell'incremento di efficienza della macchina gestionale, sia in funzione del completamento/ potenziamento di infrastrutture ICT già esistenti :

L'ADOZIONE DEL SOFTWARE SO.GE.PA E' UN INNOVAZIONE STRAORDINARIA NELL'AMBITO DELLE CONCESSIONI XEROX. LA NOSTRA CASA MADRE, HA DI RECENTE SVILUPPATO UNA PIATTAFORMA INFORMATICA BASATA SU SISTEMA SAP A LIVELLO EUROPEO, CENTRALIZZANDO TUTTE LE INFORMAZIONI E ATTIVITA' DI MARKETING, AMMINISTRATIVE E CONTRATTUALISTICHE DEI CONTRATTI PAGE-PACK: SOGEP A SI FRAPPONE TRA IL SISTEMA SAP DELLA XEROX ED IL NOSTRO GESTIONALE SIGLA++. TUTTO VIENE AUTOMATIZZATO, POTENZIANDO L'EFFICIENZA ORGANIZZATIVA DELLA SALE & SERVICE, COME DA PRESENTAZIONE ALLEGATA

**a)** azioni specifiche da svolgere, con particolare riguardo alle modalità organizzative e gestionali :  
 TUTTO VIENE AUTOMATIZZATO! SI PARTE DALL'INFRASTRUTTURA INFORMATICA WEB-SERVER PER ARRIVARE AD UN SISTEMA GESTIONALE DELLE PROCEDURE OPERATIVE, AMMINISTRATIVE E DI CONTROLLO DEL PAGE-PACK, COMPLETAMENTE EFFICIENTE, CHE COINVOLGE TUTTI I COLLABORATORI SALE & SERVICE, CON UN RISPARMIO DI TEMPO DI OLTRE IL 60/60% RISPETTO ALLE VECCHIE PROCEDURE MANUALI, LABORIOSE E INSIKURE, IN QUANTO MANUALI

**b)** gli interventi da realizzare potenzieranno le attività della filiera produttiva (impianti di

**P.O.R. Campania 2007-2013**

**Obiettivo Operativo 5.2**

**Regime di Aiuti per l'Innovazione Organizzativa, di Processo e di Prodotto mediante l'I.C.T.**

trasformazione, punti vendita aziendali, introduzione e/o sviluppo dell' e-commerce) IL POTENZIAMENTO DEL BUSINESS PAGE-PACK, AVVERRA' ATTRAVERSO L'INTRODUZIONE DELL'E-COMMERCE, GRAZIE ALLA PIATTAFORMA INFORMATICA PREVISTA ED ALLA REGISTRAZIONE SUL SITO [WWW.SALESERVICE.IT](http://WWW.SALESERVICE.IT) DI TUTTI I NOSTRI CLIENTI

**c)** il progetto è a completamento/potenziamento di infrastrutture di Information & Communication Technology già esistenti:

IL PROGETTO POTENZIA E COMPLETA L'INFRASTRUTTURA GIÀ ESISTENTE: SERVER-TERMINALI-BACK-UP AUTOMATICO DEI DATI E FIREWALL CENTRALIZZATO, E DAL PROGRAMMA GESTIONALE SIGLA++, GIÀ ADOTTATO DA ANNI

**d)** il progetto prevede il miglioramento dell'organizzazione aziendale (riduzione della sottoccupazione aziendale, riconversione e/o incremento occupazionale, ecc.) e della sicurezza sui luoghi di lavoro :

IL PROGETTO PREVEDE UN MIGLIORAMENTO DELL'ORGANIZZAZIONE AZIENDALE DAL PUNTO DI VISTA DELLA PRODUTTIVITA'-MIGLIORAMENTO DEL TEMPO AZIENDALE IMPIEGATO PER PROCEDURE MANUALI

*(ampliare lo spazio quanto necessario)*

**C2)** - Incidenza sulla qualificazione del prodotto/servizio con un relativo aumento della competitività sul mercato

GLI AUTOMATISMI ED IL CONTROLLO TRAMITE REPORT, PERMETTONO UNA NOTEVOLE CONOSCENZA DELLE INFORMAZIONI GENERALI, SIA AMMINISTRATIVE CHE COMMERCIALI CHE OPERATIVE, QUALIFICANDO LE NOSTRE PROCEDURE, VESTE PROFESSIONALE AZIENDALE, AUMENTANDONE L'IMMAGINE VERSO IL MERCATO USER-PROSPECT, AUMENTANDONE DI CONSEGUENZA LA COMPETITIVITA' VERSO GLI ALTRI PLAYER DEL MERCATO

**a)** il progetto prevede la realizzazione di nuovi prodotti e/o la diversificazione di alcuni altri e/o la certificazione di qualità delle produzioni/servizi aziendali :

LA NOSTRA CASA MADRE XEROX, PREVEDE UNA QUALIFICA DI A"ALLIANCE-PARTNER" E " CONCESSIONARIO QUALIFICATO AUTORIZZATO XEROX" A SEGUITO DELL'ADOZIONE E SVILUPPO DI PROGETTI E SISTEMI INFORMATICI INNOVATIVI, COME SO.GE.PA.

**b)** Incremento percentuale del Valore Aggiunto aziendale atteso con gli interventi cofinanziati a regime :

UN INCREMENTO DEL VALORE AGGIUNTO AZIENDALE E' PREVEDIBILE INTORNO AL 50%, CONSIDERANDO L'AUMENTO DEL BUSINESS PAGE-PACK E DELLA PRODUTTIVITA' INTERNA ORGANIZZATIVA

**c)** Sostenibilità economica, deducibile dal rapporto fra costo totale del progetto e fatturato annuo aziendale :

LA SOSTENIBILITA' ECONOMICA E' CIRCA DEL 5-6% DEL FATTURATO ANNUO AZIENDALE; LA PERCENTUALE SALE DEL 15% SE RAPPORATO AL FATTURATO ANNUO DEL BUSINESS PAGE-PACK

**d)** Sostenibilità ambientale, in presenza di interventi e/o macchinari che consentono di ridurre le emissioni in atmosfera ovvero di migliorare la gestione dei rifiuti aziendali :

*(ampliare lo spazio quanto necessario)*

**P.O.R. Campania 2007-2013**  
**Obiettivo Operativo 5.2**  
**Regime di Aiuti per l'Innovazione Organizzativa, di Processo e di Prodotto**  
**mediante l'I.C.T.**

**C3) - Rilevanza della componente giovanile e femminile**

**a) Età** del richiedente (impresa individuale) - Età media dei soci (per Società di persone) - Età dell'Amministratore unico ovvero media dei componenti il consiglio di amministrazione (per Società di capitali):

45

**b) Sesso** del richiedente (impresa individuale), Sesso prevalente dei soci (per Società di persone), dell'Amministratore Unico ovvero prevalente fra i componenti del consiglio di amministrazione (per Società di capitali)

F

*(ampliare lo spazio quanto necessario)*

<b>D) - Allegato Tecnico</b>		
<b>Spese agevolabili</b>	<b>Descrizione</b>	<b>(In k/euro)</b>
<b>A) PROGETTAZIONE</b>		
Progettazione		0,00
Direzione dei lavori		0,00
Piano di marketing e accessorie		0,00
<b>TOTALE A) PROGETTAZIONE</b>		<b>0,00</b>
<b>TOTALE SPESE DI PROGETTAZIONE AMMISSIBILI</b>		<b>0,00</b>
<b>B) IMPIANTI</b>		
Elettrico		0,00
Telematico		
<b>TOTALE B) IMPIANTI</b>		<b>0</b>
<b>C) MACCHINARI, ATTREZZATURE E STRUMENTI</b>		
<b>C.1) Macchinari</b>		
Macchinario 1		0,00
Macchinario 2		0,00
Macchinario 3		0,00
<b>TOTALE MACCHINARI</b>		<b>0,00</b>
<b>C.2) Attrezzature</b>		

**P.O.R. Campania 2007-2013**  
**Obiettivo Operativo 5.2**  
**Regime di Aiuti per l'Innovazione Organizzativa, di Processo e di Prodotto**  
**mediante l'I.C.T.**

Attrezzatura 1		9
Attrezzatura 2		0,00
Attrezzatura 3		0,00
<b>TOTALE ATTREZZATURE</b>		<b>9</b>
<b>C.3) Strumenti</b>		
Strumento 1		0,00
Strumento 2		0,00
Strumento 3		0,00
<b>TOTALE STRUMENTI</b>		<b>0,00</b>
<b>TOTALE C) MACCHINARI, ATTREZZATURE E STRUMENTI</b>		<b>9</b>
<b>D) IMMOBILIZZAZIONI IMMATERIALI</b>		
Programmi informatici	<b>27</b>	27
Acquisizione tecnologia		0,00
		0,00
<b>TOTALE D) IMMOBILIZZAZIONI IMMATERIALI</b>		<b>27</b>
<b>TOTALE INVESTIMENTO</b>		<b>36</b>

La sottoscritta GENGARO GIOVANNA  
nata a AVELLINO il 22/08/2009  
residente in AVELLINO  
via ROMA n° 56  
Comune AVELLINO CAP 83100 Provincia AV  
in qualità di legale rappresentante dell'impresa denominata:  
SALE & SERVICE INFORMATICA forma giuridica SRL  
con sede legale in via AURELIO GENOVESE n°40  
Comune AVELLINO CAP 83100 Provincia AV  
Iscritta al registro delle imprese di AVELLINO con il n°02282820642  
C.F. 02282820642 P.IVA 02282820642

**DICHIARA**

**ai sensi degli artt. 46 e 47 del D.P.R. n. 445 del 28/12/2000, consapevole delle  
sanzioni penali, nel caso di dichiarazioni non veritiere e falsità negli atti,  
richiamate dall'art. 76**

che tutte le notizie fornite nella presente Scheda tecnica, composta di n. 5 fogli, e nell'altra documentazione a corredo del modulo di domanda corrispondono a verità.

Luogo e data \_\_\_\_\_

IL LEGALE RAPPRESENTANTE<sup>(3)</sup>

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

# So.Ge.Pa.

## Software di gestione pagepack

*Cos'è il "PagePack" ? E' il modo più semplice di pianificare e controllare i costi di copiatura e di stampa nella vostra azienda, senza costi nascosti; è un contratto di servizi che include un'assistenza di prim'ordine e la fornitura dei materiali di consumo Xerox.*

*E' oggi garanzia di tranquillità, qualità e totale visibilità dei costi: PagePack è una soluzione semplice, flessibile e realizzata su misura per le esigenze di stampa del cliente.*

Da qui nasce l'esigenza di un software in grado di gestire ogni dettaglio ed ogni possibile personalizzazione di tutte le operazioni legate all'utilizzo di questo servizio:

dall'utilizzo di tecnologie in grado di semplificare i passaggi, velocizzare le operazioni, assicurare stabilità, alla creazione di moduli in grado di gestire clienti e fornitori, listini fornitori e clienti di vario tipo, registrare i contratti pagepack con tutte le relative caratteristiche, realizzare promozioni personalizzate, registrare lo storico delle letture dei contatori, fornire avvisi e scadenze per manutenzioni periodiche e fatturazioni, realizzare report utili al controllo dei clienti, alla progettazione di nuove proposte pagepack, alla proposta di macchine da stampa più utili per la produzione del cliente.

Tutto questo e molto di più è **So.Ge.Pa.**

Software di gestione realizzato con tecnologia web per rendere il suo utilizzo compatibile con ogni sistema operativo e soprattutto fruibile in ogni luogo tramite connessione internet.

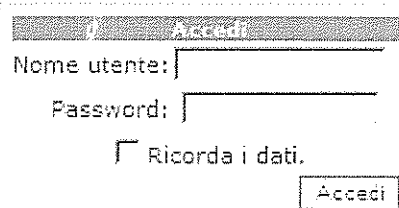
In questo modo si rendono disponibili all'utente del software, fornitore di servizio pagepack, tutta una serie di servizi da utilizzare direttamente in sede di contrattazione e di assistenza di un possibile nuovo cliente o di un cliente già acquisito, snellendo soprattutto le più comuni operazioni di gestione e comunicazione degli assistenti in sede di intervento tecnico.

Il software è composto da moduli connessi tra di loro per una più semplice personalizzazione degli stessi da parte dell'utente e per un più veloce aggiornamento in sede di modifiche di tipo sostanziale.

I moduli principali, considerati essenziali per una completa visione del servizio PagePack sono:

- Gestione Clienti e Fornitori
- Gestione Listini
- Gestione Contratti
- Promozioni
- Lettura Copie
- Scadenze
- Cartelle pubbliche
- Report

Il software è accessibile da qualunque browser e compatibile con tutte le versioni anche quelle non recenti, l'accesso al sistema è soggetto ad autenticazione da parte dell'utente tramite un nome utente ed una password che lo rende protetto da eventuali intrusioni esterne.



Nome utente:

Password:

Ricorda i dati.

## Modulo di Gestione Clienti e Fornitori

In questo modulo troviamo tutte le operazioni fondamentali per l'inserimento e la gestione di un cliente o di un fornitore e di tutti i relativi dati personali, dall'anagrafica dettagliata ai dati bancari. *Tutti i dati sensibili sono registrati in modalità criptata e quindi sicura.*

L'utilità di questo modulo sta nella rapida ricerca di tutte le informazioni richieste e nell'utilizzo di tali informazione da parte di tutti gli altri moduli del software.

A volte l'utente utilizza già un software per la gestione delle anagrafiche clienti e fornitori, in questo caso **So.Ge.Pa.** è in grado di interagire con tali software ed utilizzare i dati già in possesso dell'utente disattivando il modulo di gestione clienti in questo caso superfluo.

Quindi massima compatibilità e flessibilità con i maggiori software di gestione in circolazione.

## Modulo di Gestione Listini

Il modulo di gestione listini ha un'utilità a dir poco unica: in grado di caricare e salvare in modo automatico listini prezzi di vario formato (Excel, Word, Access etc..) all'interno del database generando tabelle e relazioni, ha la funzione di memorizzare listini di anni diversi; stampare in formati personalizzati dall'utente i suddetti listini in modo da velocizzare anche le più semplici operazioni senza possibilità di errore; creare listini clienti con diverse percentuali di ricarico per una più rapida visione dei prezzi ed una più



concreta opportunità di concludere eventuali contrattazioni; ricerca delle macchine da stampa e di tutte le relative caratteristiche per ridurre sensibilmente il tempo per la ricerca del prodotto più adatto alle esigenze del cliente.

Gestione Listini   Contratti S&S   Promozioni   Lettura Copie   Scadenze   Cart. pubbliche

### Gestione dei Listini Xerox / Sale & Service

[Listini Xerox](#)   **Listini prezzi XEROX**

[Listini Sale&Service](#)   Selezionare l'anno di competenza:

[Importa nuovo listino Xerox](#)   Selezionare la percentuale:

[Genera listino Sale&Service](#)   Selezionare la tabella:

Seleziona l' macchina:

**Tipo di stampa**

- Generale
- WC 5020
- WC 5222
- WC 5225
- WC 5230
- WC 5632
- WC 5638
- WC 5645
- WC 5655
- WC 5665
- WC 5675
- WC 5687

Listino prezzi riservato End-User  
PAGEPACK\_PR\_IT  
per Xerox S.p.A.

Operatore: 10100000  
Ambiente dati: WC4024

Postfix	Anno (anno riservato)	Contatore	Pagine incluse	Prezzo per pagina riservato (EUR)
Entry Workline Plan	€ 19,93	Total EBN	750	€ 0,0140
		Total Copie	0	€ -
Low Volume Plan	€ 15,53	Total EBN	1.250	€ 0,0133
		Total Copie	0	€ -
Mid Volume Plan	€ 25,29	Total EBN	2.500	€ 0,0125
		Total Copie	0	€ -

### Modulo di Gestione Contratti

Questo modulo serve a mettere in relazione il modulo di anagrafica utente con un listino prezzi generato nel modulo di gestione dei listini andando così a creare un potenziale contratto.

Nella generazione di questo ci troviamo a gestire tutte le eventuali opportunità per una più sicura "accettazione" dello stesso: inserimento di promozioni, omaggio di stampe, scontistiche personalizzate ed altro ancora.



## Modulo di gestione promozioni

Questo modulo è stato creato per realizzare ulteriori opportunità in fase di contrattazione del servizio PagePack, infatti è possibile creare in modo semplice una promozione per omaggiare le rate del contratto per un periodo di tempo ben definito.

I dati inseriti in questo modulo possono essere utilizzati in fase di realizzazione di un contratto e soprattutto sono utilizzati dal sistema in fase di creazione di avvisi di fatturazione.

Gestione promozioni Sale & Service			
Crea nuova promozione			
Inserisci il nome della promozione: <input type="text"/>			
Inserisci la durata della promozione in mesi: <input type="text"/>			
Salsa			
Nome	Durata	Elimina	
1 anno di colore gratis	12	X	
2 anni di colore gratis	24	X	
6 mesi di colore gratis	6	X	
primo anno di colore gratis	36	X	

## Modulo di lettura copie

Questo è il modulo più utilizzato dai tecnici per la manutenzione e il controllo periodico delle letture dei contatori nelle macchine da stampa installate presso i clienti.

Come già detto in precedenza il software è realizzato con tecnologia web quindi i tecnici possono usufruire di tutte le informazioni della macchina in assistenza al momento direttamente nella sede del cliente.

Inserendo in questo modulo le letture, prese in tempo reale, si ottimizza il tempo dei tecnici evitando eventuali possibilità di errori al ritorno dall'intervento tecnico.

Il modulo permette anche la visualizzazione dello storico di tutti gli interventi, delle date degli stessi, dei contatori BN e Colore e, cosa molto importante e di grande utilità, del

totale delle eventuali copie eccedenti. Questa informazione è essenziale per la successiva fatturazione delle copie sia al cliente che alla XEROX.

Il modulo si occupa inoltre di creare avvisi automatici per indicare le date di visita al cliente per assistenza e la lettura dei contatori.

In definitiva con la visualizzazione dei valori corretti è impossibile generare errori di fatturazione delle stampe o dimenticarsi di un appuntamento.

Gestione dei contatori / Lettura delle copie di stampa									
Scadenze									
Innesci lettura									
Cancella lettura									
ELYNET ADV SRL	970410514	Phase 7750	24/03/2009	0,00	00	☐	48004	24/03/2009	0,00
ELYNET ADV SRL	970410528	Phase 7750	24/03/2009	0,00	00	☐	48004	24/03/2009	0,00
ELYNET ADV SRL	970410534	Phase 7750	24/03/2009	0,00	00	☐	48004	24/03/2009	0,00
ELYNET ADV SRL	970410540	Phase 7750	24/03/2009	0,00	00	☐	48004	24/03/2009	0,00
ELYNET ADV SRL	970410546	Phase 7750	24/03/2009	0,00	00	☐	48004	24/03/2009	0,00
ELYNET ADV SRL	970410552	Phase 7750	24/03/2009	0,00	00	☐	48004	24/03/2009	0,00
ELYNET ADV SRL	970410558	Phase 7750	24/03/2009	0,00	00	☐	48004	24/03/2009	0,00
ELYNET ADV SRL	970410564	Phase 7750	24/03/2009	0,00	00	☐	48004	24/03/2009	0,00
ELYNET ADV SRL	970410570	Phase 7750	24/03/2009	0,00	00	☐	48004	24/03/2009	0,00
GRAFFI SAS DI VINCENZO PEDOTO & C.	987654321	Phase 7750	05/03/2009	0,00	00	☐	48004	05/03/2009	0,00
GRAFFI SAS DI VINCENZO PEDOTO & C.	987654321	Phase 7750	05/03/2009	0,00	00	☐	48004	05/03/2009	0,00
GRAFFI SAS DI VINCENZO PEDOTO & C.	987654321	Phase 7750	05/03/2009	0,00	00	☐	48004	05/03/2009	0,00
GRAFFI SAS DI VINCENZO PEDOTO & C.	987654321	Phase 7750	05/03/2009	0,00	00	☐	48004	05/03/2009	0,00
GRAFFI SAS DI VINCENZO PEDOTO & C.	987654321	Phase 7750	05/03/2009	0,00	00	☐	48004	05/03/2009	0,00

### Modulo di gestione delle scadenze

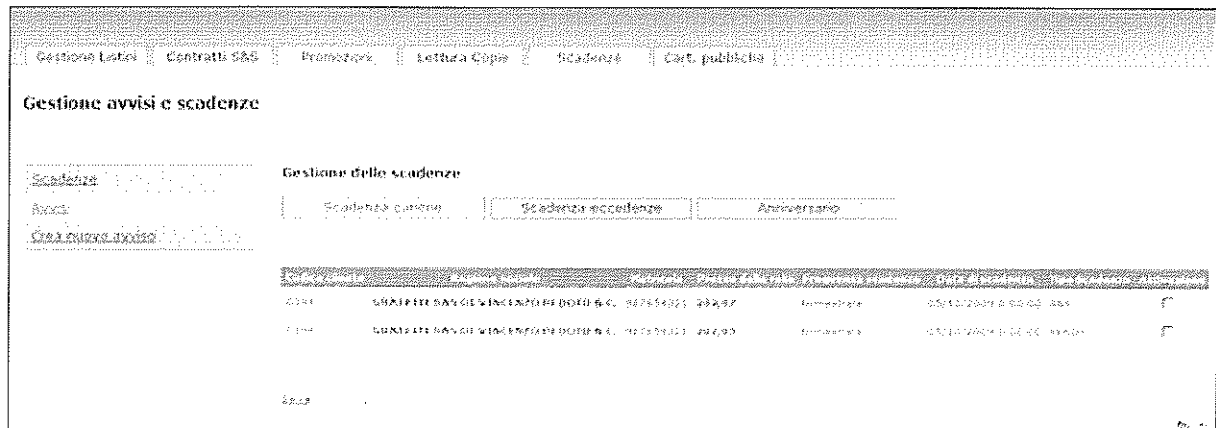
Fatturazioni errate? Controlli incrociati per verifica valori? Operazioni matematiche per il calcolo delle eccedenze? ...tutto tempo perso!!!

Con **So.Ge.Pa.** tutto questo tempo potrete dedicarlo ad altre attività.

Il modulo di gestione delle scadenze ha importanza fondamentale. Troviamo al suo interno avvisi di tre tipo:

- *scadenze canone*: per la fatturazione del canone al cliente con il relativo importo; per la ricezione delle fatture Xerox da controllare;
- *scadenze eccedenze*: per la fatturazione al cliente di eventuali eccedenze con relativo importo già calcolato; per la ricezione delle fatture per stampe eccedenti comunicate alla Xerox;
- *scadenza contratto*: per aver sempre sotto mano tutti i contratti in fase di scadenza, con la possibilità di rinnovarli nei tempi giusti ma soprattutto per dare la possibilità di

variare alcune opzioni dei contratti in fase di rinnovo in modo da essere sempre aggiornati sul cliente e sulle sue esigenze.



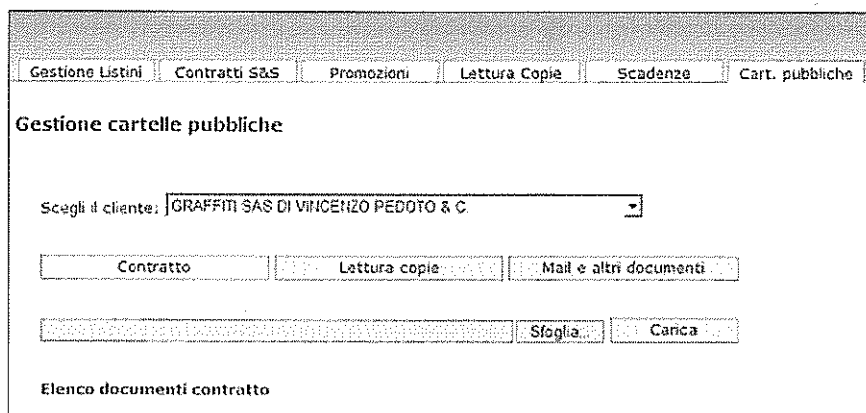
## Modulo di gestione delle cartelle pubbliche

Cercare documenti in archivio per controllare i contatori, dati contrattuali e altre comunicazioni?

**So.Ge.Pa.** riduce sensibilmente il tempo impegnato.

Il cartaceo è da conservare in archivio, tutti i dati che cerchi sono in **So.Ge.Pa.**.

Il modulo delle cartelle pubbliche è un grande archivio digitale dove in modo automatico vengono conservate le scansioni dei documenti cartacei. E' veloce e intuitiva la ricerca dei documenti organizzati in diverse categorie: scegli il cliente, il tipo di documento da visualizzare, un click ed il gioco è fatto, sarete in grado di visualizzare in vari formati i documenti salvati e di farne ciò che volete. Ricerche per date, per categorie e molto altro ancora. Rendiamo semplice e veloce le complicate ricerche di ogni giorno.



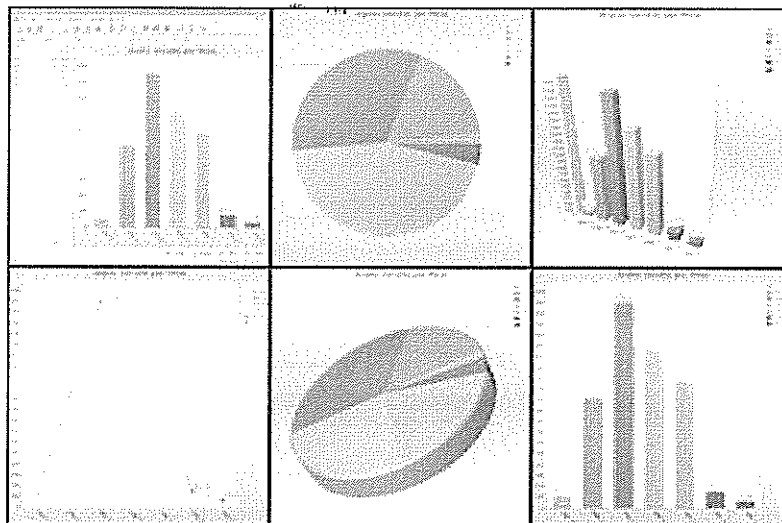
## Modulo di gestione report

Il controllo dei dati, le statistiche, le proiezioni future, oggi sono una componente essenziale per una continua crescita professionale.

I report hanno per obiettivo quello di fornire supporto alle decisioni strategiche di un'organizzazione.

**So.Ge.Pa.** è in grado di utilizzare tutti i dati memorizzati nella sua banca dati per creare report di vario tipo: visualizzazione dello storico di un cliente e delle sue macchine, visualizzazione di una tipologia di macchina installata, confronto dei dati di anni diversi, statistiche mensili, trimestrali, semestrali, annuali o ricerche specifiche per data.

Elencare tutti i report è inutile, **So.Ge.Pa.** ha a disposizione un sistema di reportistica personalizzato in grado di adeguarsi alle esigenze dell'utente.



La gestione dei PagePack non è più un problema di calcoli, di controlli incrociati, di tempo perso...la gestione dei PagePack è **So.Ge.Pa.!!!**