



ASSESSORATO ALL'UNIVERSITA' E RICERCA SCIENTIFICA,
INNOVAZIONE TECNOLOGICA E NUOVA ECONOMIA, SISTEMI
INFORMATIVI E STATISTICA

BANDO PUBBLICO

**REGIME DI AIUTI DE MINIMIS EX REG. (CE) N. 1998/2006 PER
L'INNOVAZIONE ORGANIZZATIVA, DI PROCESSO E DI
PRODOTTO MEDIANTE LE NUOVE TECNOLOGIE
DELL'INFORMAZIONE (I.C.T.)**

ALLEGATI

Decreto Dirigenziale N.103 del 7 aprile 2009

AREA GENERALE DI COORDINAMENTO RICERCA SCIENTIFICA, STATISTICA, SISTEMI INFORMATIVI ED INFORMATICA SETTORE ANALISI, PROGETTAZIONE E GESTIONE SISTEMI INFORMATIVI - Approvazione del bando per la concessione di aiuti alle piccole e medie imprese in attuazione dell'Obiettivo Operativo 5.2 del POR Campania 2007/2013 nell'ambito dell'attività sub b) a favore di programmi di investimenti, materiali ed immateriali, tesi all'innovazione organizzativa, di processo e di prodotto, mediante le nuove tecnologie dell'informazione (I.C.T.), aventi l'obiettivo di incrementare l'efficienza della macchina gestionale delle Imprese.
Con allegati.

ALLEGATO N. 5

SCHEMA TECNICA DA ALLEGARE ALLA DOMANDA

A) – DATI SULL’IMPRESA RICHIEDENTE

A1) – Denominazione **DATA LAB di ALESSANDRO GRANATA & C. s.a.s.**

A2) – Forma giuridica **Società in accomandita semplice**

A3) – Codice Fiscale **04941141212** Partita IVA **04941141212**

A4) – Sede legale **Napoli** **Na** **80100**
Comune Provincia CAP

Via Vecchia comunale, n° 197

Via e n. civico

A5) – Telefono **0818449225** Fax **0813177715** E-mail **rispoli@egconsulting.it**

A6) – Legale Rappresentante **GRANATA** **ALESSANDRO** **Soc.accomandatario**
Cognome Nome Qualifica

A7) – Atto costitutivo ⁽¹⁾ **Rep. N° 65674, Racc. 77408** **31/12/2050**
Estremi Scadenza

A8) – Capitale sociale ⁽¹⁾ **€ 10.000** di cui versato **€ 10.000**

A9) – Iscrizione al Registro delle Imprese **NAPOLI** **04941141212** **13/12/04**
Di Al n° Dal

A10) – Iscrizione all’INPS **Napoli Cod 28385591DN** **2005** **Sez. commercio**
Ufficio di Dal Settore

A11) – Categoria di impresa ⁽²⁾
Esercizio 2008 **0** **166.865** **211.287**
Periodo di riferimento Effettivi ULA Fatturato Totale di bilancio

A12) – Incaricato dell’impresa per la pratica **Rispoli Gianluigi** **081.8449225** **081.3177715**
Sig. Tel. Fax

A13) – Indirizzo cui inviare la corrispondenza **Casalnuovo di Napoli** **na** **80013**
Comune Provincia CAP

viale dei tigli 19, presso E&G Consulting srl

Via e n. civico

(1) Solo per le società ed i consorzi;

(2) Tutti i dati devono riguardare l’ultimo esercizio contabile chiuso e sono calcolati su base annua. Per le imprese di costituzione recente i cui conti non sono stati ancora chiusi, i dati sono stimati in buona fede ad esercizio in corso.

B) – DATI SUL PROGRAMMA DI INVESTIMENTI**B1)** – Ubicazione dell'unità locale oggetto dell'investimento:

Comune Provincia CAP
Via e n° civico Tel. Fax

B2) – Tipologia del programma di investimenti**B3)** – Date effettive o previste relative al programma:**B3.1)** – Data (gg/mm/aaaa) di avvio a realizzazione del programma**B3.2)** – Data (gg/mm/aaaa) di ultimazione del programma**B4)** – Spese del programma (al netto dell'IVA) a fronte delle quali si richiedono le agevolazioni

Voci di spesa	Spese dirette	Importo in migliaia di Euro
A	Progettazione, direzione lavori, piano marketing,accessorie	39.200,00
B	Impianti	5.558,00
C	Macchinari, attrezzature e strumenti	92.526,30
D	Immobilizzazioni immateriali	132.610,50
TOTALE		269.894,60

C) – ELEMENTI PER IL CALCOLO DEL VALORE TECNICO DEL PROGETTO**C1)** – Caratteristiche innovative e qualitative del progetto, sia ai fini dell'incremento di efficienza della macchina gestionale, sia in funzione del completamento/ potenziamento di infrastrutture ICT già esistenti :

ASSECONDA ED ANTICIPA LA RIVOLUZIONE DIGITALE DEL SETTORE, PERMETTE DI PIANIFICARE A MEDIO TERMINE INVESTIMENTI INFRASTRUTTURALI E IN RISORSE UMANE, RIDUCE IL TIME TO MARKET DEGLI SVILUPPI TECNOLOGICI DELLA PROPONENTE. POTENZIA ED INNOVA LA PREESISTENTE INFRASTRUTTURA ICT, RENDE POSSIBILE LA REALIZZAZIONE DI UNA BUSINESS UNIT DEDICATA DI R&S

a)azioni specifiche da svolgere, con particolare riguardo alle modalità organizzative e gestionali :
LA POSSIBILITÀ CONGIUNTA DI. 1. REALIZZARE UNA BUSINESS UNIT DEDICATA DI R&S. 2.AVVALERSI UN PIANO DI MERKETING PERSONALIZZATO, 3. CERTIFICARE L'AZIENDA, 4. DOTARSI DI UNA SOLUZIONE GESTIONALE EVOLUTA; PERMETTERÀ ALL'AZIENDA DI CONOSCERE IN ANTICIPO LE ESIGENZE DEL MERCATO E POTER FARVI FRONTE IN ANTICIPO E NON PIÙ INSEGUIRLE

b) gli interventi da realizzare potenzieranno le attività della filiera produttiva (impianti di trasformazione, punti vendita aziendali, introduzione e/o sviluppo dell' e-commerce)

SI. LA POSSIBILITÀ DI REALIZZAZIONE DI UNA BUSINESS UNIT DEDICATA DI R&S RAPPRESENTA UN'IMPORTANTISSIMA INTEGRAZIONE A MONTE DELLA FILIERA PRODUTTIVA. IL PRESENTE PROGRAMMA D'INVESTIMENTO GARANTISCE INOLTRE UN MAGGIOR PRESIDIO DEL MERCATO, GRAZIE AD UN'OFFERTA PIÙ ARTICOLATA E COMPETITIVA E PERMETTERÀ AL PROPONENTE, GRAZIE ANCHE ALL'INTRODUZIONE DEL CANALE E-COMMERCE DI COPRIRE COMMERCIALMENTE UN'AREA MOLTO PIÙ VASTA DELLA ATTUALE, ARRIVANDO A COPRIRE SUD E CENTRO ITALIA SINO ALL'EMILIA-ROMAGNA, COME RICHIESTOGLI, TRA L'ALTRO, DA PRIMARI PARTNER ESTERI. A VALLE DELLA FILIERA, L'INTEGRAZIONE IN UN'UNICA AZIENDA DELLE FIGURE DI SVILUPPATORE-DISTRIBUTORE-INSTALLATORE CON LA POSSIBILITÀ DI OFFRIRE NUOVI SERVIZI, AVVICINERÀ LA PROPONENTE ALLA CLIENTELA FINALE IN SPECIAL MODO ALLA GDO.

c) il progetto è a completamento/potenziamento di infrastrutture di Information & Communication Technology già esistenti:

IL POTENZIAMENTO, NON LA MERA SOSTITUZIONE, È RESO POSSIBILE DALLA SCELTA DI SCALABILITÀ TECNOLOGICA EFFETTUATA DALLA DATALAB IN SEDE DI INGEGNERIZZAZIONE DELLA PROPRIA INFRASTRUTTURA DI PARTENZA. CIÒ SI EVINCE CHIARAMENTE VALUTANDO LE CARATTERISTICHE TECNICHE SIA DELLA DOTAZIONE ATTUALE CHE DI QUELLA PER LA QUALE SI RICHIEDE CONTRIBUTO.

d) il progetto prevede il miglioramento dell'organizzazione aziendale (riduzione della sottoccupazione aziendale, riconversione e/o incremento occupazionale, ecc.) e della sicurezza sui luoghi di lavoro :

SI. È PREVISTO A SEGUITO DEL PRESENTE PIANO D'INVESTIMENTO UN RAFFORZAMENTO DELLA STRUTTURA DI LABORATORIO-PRODUZIONE (CON LA NASCITA DI UNA BUSINESS UNIT DEDICATA DI R&S) E DELLA STRUTTURA COMMERCIALE. INOLTRE POTENDO SVILUPPARE NUOVI PRODOTTI AD ALTISSIMO VALORE AGGIUNTO LE RISORSE UMANE PARTECIPERANNO AD UNA FASE DI RICONVERSIONE CHE GARANTIRÀ L'INCREMENTO DI 3 UNITÀ: 2 NEL REPARTO DI R&S E L'ALTRA NEL SETTORE AMMINISTRATIVO. PER QUANTO ATTIENE L'AMBIENTE DI LAVORO, GLI INVESTIMENTI PROPOSTI VANNO NELLA DIREZIONE DI GARANTIRE MIGLIORAMENTI ORGANIZZATIVI, SALUBRITÀ, E SICUREZZA NEL LUOGO DI LAVORO, INFATTI L'AZIENDA SI DOTERÀ DI UN EFFICACE SW GESTIONALE, DI UN PIANO PER LA SICUREZZA DEI LUOGHI DI LAVORO, CERTIFICAZIONI DI QUALITÀ AMBIENTALE, DI PRODOTTO , DI PROCESSO, nonché DI STRUMENTI WIRELESS CHE RIDUCANO IL RISCHIO D'INFORTUNI, nonché DI STRUMENTI DI DIGITALIZZAZIONE ED ARCHIVIAZIONE OTTICA AL FINE DI AZZERARE L'ARCHIVIO FISICO. A BENEFICIO DELLA SALUBRITÀ DEI LUOGHI, TUTTOCIÒ È CMQ EVINCIBILE DA I PREVENTIVI PRODOTTI.

(ampliare lo spazio quanto necessario)

C2) - Incidenza sulla qualificazione del prodotto/servizio con un relativo aumento della competitività sul mercato

IL PRESENTE INVESTIMENTO INCIDERÀ FORTEMENTE SULLA QUALIFICAZIONE DEI PRODOTTI, INQUANTO QUESTI RISULTERANNO AVERE UNA GAMMA PIÙ AMPIA, TEMPI DI RISPOSTA AL MERCATO PIÙ BREVI, SARANNO CARATTERIZZATI DA POLITICHE DI MARKETING CHE LI VALORIZZINO, SARANNO SVILUPPATI CON CRITERI E METODI IMPRONTATI A QUALITÀ ED EFFICIENZA

a) il progetto prevede la realizzazione di nuovi prodotti e/o la diversificazione di alcuni altri e/o la certificazione di qualità delle produzioni/servizi aziendali :

IL PROGETTO PREVEDE L'INTRODUZIONE DI UNA PIATTAFORMA DI VIDEO STREAMING nonché L'UTILIZZO DI VOIP E TRASMISSIONE VIDEO IN HIGH DEFINITION, LA CONVERSIONE , L'ARCHIVIAZIONE E LA TRASMISSIONE SICURA E VELOCE DI TUTTO QUANTO ELABORATO. QUESTO INSIEME CONGIUNTO PERMETTERÀ ALL'AZIENDA DI OFFRIRE UNA SERIE DI SERVIZI INNOVATIVI, SUPERANDO I CONFINI DELLA VIDEOSORVEGLIANZA CLASSICA: DALLA DOMOTICA, ALLA FORMAZIONE A DISTANZA, ALLA VIDEO CONFERENZA ED IL WEBCASTING, AI SERVIZI DI

TELEMETRIA PER SITI SENSIBILI. INOLTRE IL PROGETTO PREVEDE, LE CERTIFICAZIONI ISO 9001 E 14001, CHE PERMETTERÀ ALLA PROPONENTE DI MEGLIO PROPORSI E QUALIFICARSI PRESSO PARTNER E CLIENTI PROFESSIONALI. L'INSIEME ORGANICO E COERENTE DEGLI INVESTIMENTI PROPOSTI AUMENTERÀ LA CAPACITÀ DI COMPETERE IN UN MERCATO TECNOLOGICAMENTE IN EVOLUZIONE, CHE NON VEDE PLAYERS CAMPANI ADEGUATI

b) Incremento percentuale del Valore Aggiunto aziendale atteso con gli interventi cofinanziati a regime :

Il valore aggiunto aziendale (quale risultato di un un conto scalare che sottrae al totale del fatturato, produzione capitalizzata, ovvero l'incremento del valore del capitale fisso per lavori effettuati con personale interno all'impresa, altri ricavi e proventi (non finanziari e non straordinari) e consistenza delle rimanenze a fine esercizio, la somma dei costi sostenuti dall'impresa per l'acquisto di materie prime, merci e servizi, delle imposte indirette e della consistenza delle rimanenze ad inizio esercizio, così come prescritto dalla tecnica aziendale), nell'esercizio a regime ci restituisce un valore pari ad € 78.000 a fronte di un risultato pregresso di € 35.000 c.a. con un incremento del valore aggiunto aziendale di tutta evidenza. Un simile risultato risulta realisticamente ottenibile grazie all'aumento della componente intangibile e quindi ad alto valore aggiunto insita nel prodotto a seguito dal presente programma.

c) Sostenibilità economica, deducibile dal rapporto fra costo totale del progetto e fatturato annuo aziendale :

la sostenibilità economica del progetto è garantita in prima battuta dai mezzi propri messi a disposizione dai soci per coprire la restante parte dell'investimento e quanto non finanziabile. In seconda istanza da i risultati economici e i relativi flussi finanziari dell'attività, così come esposti nella sez. 6 del BUSINESS PLAN allegato

d) Sostenibilità ambientale, in presenza di interventi e/o macchinari che consentono di ridurre le emissioni in atmosfera ovvero di migliorare la gestione dei rifiuti aziendali :

L'AZIENDA CERTIFICHERÀ IL PROPRIO SISTEMA DI GESTIONE AMBIENTALE (ISO 14001), NOCHÈ DIGITALIZZERÀ L'INTERO ARCHIVIO CARTACEO E IMPLEMENTERÀ UN ISTEMA DI ARCHIVIAZIONE OTTICA CON ZERO CARTA NEGLI UFFICI INOLTRE LE NUOVE ATTREZZATURE RIDURRANNO LA DISPERSIONE ELETTROMAGNETICA A VANTAGGIO DI SALUBRITÀ E CONSUMI

(ampliare lo spazio quanto necessario)

C3) - Rilevanza della componente giovanile e femminile

a) Età del richiedente (impresa individuale) - Età media dei soci (per Società di persone) - Età dell'Amministratore unico ovvero media dei componenti il consiglio di amministrazione (per Società di capitali):

l'età media dei soci, così come evincibile dalla documentazione amministrativa allegata, è di anni 38.

b) Sesso del richiedente (impresa individuale), Sesso prevalente dei soci (per Società di persone), dell'Amministratore Unico ovvero prevalente fra i componenti del consiglio di amministrazione (per Società di capitali)

il sesso prevalente è quello MASCHILE

(ampliare lo spazio quanto necessario)

D) - Allegato Tecnico

Spese agevolabili	Descrizione	(In k/euro)
A) PROGETTAZIONE		
Progettazione		0,00
Direzione dei lavori		0,00
Piano di marketing e accessorie	Studio di fattibilità consulenta tecnico economica	39,20
TOTALE A) PROGETTAZIONE		39,20
TOTALE SPESE DI PROGETTAZIONE AMMISSIBILI		39,20
B) IMPIANTI		
Elettrico		1,88
Telematico	Espansione centralino esistente	3,68
TOTALE B) IMPIANTI		5,56
C) MACCHINARI, ATTREZZATURE E STRUMENTI		
C.1) Macchinari		
Macchinario 1	Nuovo armadio Rack e sue accessorie per potenziamento CED	4,95
Macchinario 2	Stampante color laser	1,15
Macchinario 3	Server HP proliant	8,24
Macchinario 4	Espansione CED con struttura server e storage	40,00
Macchinario 5	Notebook APPLE	1,75
Macchinario 6	Monitor lcd 37"	1,24
Macchinario 7	Monitor lcd 22" 16:9	1,4
Macchinario 8	Espansione fotocopiatrice	1,54
Macchinario 9	UPS per espansione CED	9,69
TOTALE MACCHINARI		69,95
C.2) Attrezzature		
Attrezzatura 1	Schede acquisizione video	1,60
Attrezzatura 2	Scheda elettronica	0,44
Attrezzatura 3	Contenitore barra din	0,06
Attrezzatura 4	Scheda grafica	0,86
Attrezzatura 5	Kit centrale telegestibile	0,54
Attrezzatura 6	Modulo Espans. Zone radio	0,23
Attrezzatura 7	Etichettatrice da tavolo	0,33
TOTALE ATTREZZATURE		4,06
C.3) Strumenti		
Strumento 1	termocamere	14,64
Strumento 2	Telecamera ip	0,89
Strumento 3	Telecamera IP	1,90
Strumento 4	Rivelatore doppia tecnologia	0,13
Strumento 5	Rivelatore fumo	0,04
Strumento 6	Trasmittitore sismico	0,13
Strumento 7	Sirena esterni	0,14
Strumento 8	Rilevatore da esterni	0,35
Strumento 9	Trasmittitore contatto porte	0,09
TOTALE STRUMENTI		18,31

TOTALE C) MACCHINARI, ATTREZZATURE E STRUMENTI		92,52
D) IMMOBILIZZAZIONI IMMATERIALI		
Programmi informatici		61,97
Acquisizione tecnologia		70,63
		0,00
TOTALE D) IMMOBILIZZAZIONI IMMATERIALI		132,61
TOTALE INVESTIMENTO		269,89

Il sottoscritto ALSSANDRO GRANATA,
nato a NAPOLI il 25/01/1980, residente in NAPOLI, Via Vecchia comunale, n° 197
Comune NAPOLI CAP 80100 Provincia NA
in qualità di legale rappresentante/ dell'impresa denominata:
DATA LAB di ALESSANDRO GRANATA & C. s.a.s _ forma giuridica **Società in accomandita semplice**
con sede legale in via **Via Vecchia comunale, n° 197**
Comune NAPOLI CAP 80100 Provincia Na
Iscritta al registro delle imprese di NAPOLI con il n°0723815, C.F. 04941141212 P.IVA

DICHIARA

ai sensi degli artt. 46 e 47 del D.P.R. n. 445 del 28/12/2000, consapevole delle sanzioni penali, nel caso di dichiarazioni non veritiere e falsità negli atti, richiamate dall'art. 76

che tutte le notizie fornite nella presente Scheda tecnica, composta di n. 6 (SEI) fogli, e nell'altra documentazione a corredo del modulo di domanda corrispondono a verità.

Luogo e data _____

IL LEGALE RAPPRESENTANTE⁽³⁾

(3) Allegare copia di un documento di identità in corso di validità e sottoscritto, avendo cura che tale copia sia leggibile. In caso di cittadini extracomunitari occorre invece l'autenticazione da parte di un pubblico ufficiale (circostrizione, notaio o ambasciata)

RELAZIONE TECNICO ECONOMICA

Per conto di: DATA LAB srl

Trasmessa a: Regione Campania – A.G.C. Ricerca Scientifica, Statistica, Sistemi Informativi ed Informatica - Settore Analisi, Progettazione e Gestione dei Sistemi Informativi

Per il procedimento valutativo: AGEVOLAZIONI DE MINIMIS EX REG. (CE) N. 1998/2006 PER L'INNOVAZIONE ORGANIZZATIVA, DI PROCESSO E DI PRODOTTO, MEDIANTE LE NUOVE TECNOLOGIE DELL'INFORMAZIONE (I.C.T.)

Il sottoscritto dottor XXXXXXXX YYYY, iscritto all'albo dell'Ordine dei Dottori Commercialisti di napoli n°, a conclusione degli accertamenti effettuati, presenta relazione tecnico-economica relativa al piano d'investimento per cui si richiede contributo, così composta:

1. accertamenti effettuati
2. finalità perseguite
3. risultati attesi
4. modalità di utilizzazione degli investimenti

1. accertamenti effettuati

sono stati visionati i libri contabili della proponente, i preventivi dei fornitori, il business plan. Si è proceduto a colloqui informativi con il proponente, i fornitori ed i consulenti. Il sottoscritto redattore della presente relazione ha avuto modo di approfondire autonomamente l'analisi in argomento grazie alla consultazione di pubblicazioni di settore e rapporti periodici di associazioni di categorie ed osservatori.

2. Finalità perseguite:

2.1 Il piano d'investimento di cui in oggetto è finalizzato alla crescita ed allo sviluppo delle attività aziendali svolte sia in riferimento alla realizzazione di soluzioni

verticali di integrazione tra la videosorveglianza ed i principali sistemi inerenti al settore della sicurezza, come ad es. la domotica ed il controllo accessi, la visione termica, l'automazione digitale, l'antitaccheggio, la sicurezza fisica e l'antintrusione, sia inerenti al settore delle comunicazioni digitali integrate, attraverso l'integrazione della videosorveglianza ip con applicazioni di audio digitale e VoIP, intercom digitale, videocomunicazione e video over ip, comunicazioni di tipo m2m (machine to machine), al fine di offrire soluzioni ad elevato valore aggiunto ed innovative, nell'ambito della convergenza tra le applicazioni di rete.

A tal fine, la composizione del piano d'investimento, così come emergente dalla consultazione dei preventivi prodotti, risulta coerente con l'obiettivo esposto, specificamente per quanto riguarda il potenziamento del CED, la creazione di una piattaforma videostreaming, una e-commerce e le applicazioni software necessarie per proporre soluzione integrate comunicazione digitale/videosorveglianza come a titolo di esempio il sw OCR di lettura targhe.

Da quanto sopra detto discende la volontà e necessità di integrare produzione/distribuzione con installazione/integrazione di sistemi. Come auspicato da tutti gli analisti di settore (v. rapporto IMS Research 2007) ma in controtendenza rispetto alla "filiera lunga" tipica degli operatori meridionali

Un ulteriore *plus* che l'azienda si prefigge di ottenere è quello di poter ridurre l'investimento in infrastrutture tecnologiche per il cliente. La dotazione tecnologica risultante dal presente piano d'investimento permetterà ai clienti di utilizzare tutti i prodotti col semplice ausilio tecnologico di Pc e connessione web, appoggiandosi sull'infrastruttura della proponente e riducendo quindi al minimo l'immobilizzo tecnico necessario per accedere a prodotti e servizi ad alto valore aggiunto. Ciò avrà realisticamente un altissimo impatto commerciale.

2.2. Attuare in parallelo alla crescita dimensionale e di fatturato un processo continuo di ottimizzazione ed efficientamento attraverso programmazione, monitoraggio e revisione delle attività gestionali.

A tal fine, la composizione del piano d'investimento, così come emergente dalla consultazione dei preventivi prodotti, risulta coerente con l'obiettivo esposto,

specificamente per quanto riguarda l'adozione di software gestionali in grado di gestire reportistica, contabilità analitica e controllo di gestione, attività su commessa etc.

3. Risultati attesi

Un primo risultato è sicuramente la riduzione del tempo macchina per qualsiasi elaborazione, sia in fase progettuale/produttiva che amministrativa, dovuta alle aumentate capacità.

Altro risultato atteso è l'ottimizzazione della gestione, intesa come sistematizzazione e razionalizzazione dei processi ed introduzione di metodiche di programmazione, monitoraggio e valutazione delle singole attività.

Aumento del valore aggiunto aziendale, grazie alla riduzione della componente *hard*, attualmente significativa, insita nell'attività, a favore della componente immateriale rappresentata dal know how, la progettazione e l'innovatività della futura offerta commerciale della proponente. Ampliando l'offerta, oltre la videoregistrazione in ambito *security*. Con la possibilità di offrire una gamma di prodotti e servizi legati alla trasmissione digitale in alta definizione ed ai nuovi protocolli voce permetterà all'azienda di agire sul mercato in ottica di partnership e non più di mera fornitura.

Introduzione di metodologie produttive orientate ai più alti standard qualitativi (ISO). Infatti la certificazione che si andranno a richiedere, oltre a qualificare la proponente rispetto a fornitori e potenziali clienti, introdurranno le *best practices* di settore in azienda.

Analiticamente gli obiettivi esposti possono tradursi nei seguenti risultati quantitativi:

- risultato d'esercizio positivo fin dal primo anno a regime
- una minore incidenza percentuale dei costi fissi che renda la gestione operativa sostenibile e reattiva agli input del mercato
- indici di redditività realisticamente allineati ai *best players* di mercato.

Dette stime sono state effettuate tenendo presente il numero di diretti concorrenti, il bacino potenziale servito, l'andamento del mercato, così come esposto al cap. 1 del *business plan* e supportato da pubblicazioni e studi in argomento, adoperando sempre il principio di prudenza unito ad una necessaria discrezionalità nelle stime.

I risultati prospettici ampiamente positivi , reddituali, patrimoniali e finanziari di seguito esposti, sviluppati con criterio gestionale per lo stato patrimoniale e con il criterio del costo del venduto il Conto economico, permettono una valutazione positiva di detto piano d'investimento e dell'idea industriale in se e fanno essere confidenti circa sostenibilità ed esito del progetto.

SOCIETA' GIMA S.r.l. - CONTI ECONOMICI			indici di redditività
(migliaia di euro)	I° anno a regime		
Ricavi vendite	291,0	92,4%	ROE: 32,71% *
altri ricavi	24,0	7,6%	ROI: 22,64%
RICAVI NETTI	315,0	100,0%	ROS: 22,86%
Acquisti	-140,0	-44,4%	
Variazione rimanenze	20,0	6,3%	
Altri costi industriali	0,0	0,0%	
COSTI DI PRODUZIONE	-120,0	-38,1%	
MARGINE INDUSTRIALE	195,0	61,9%	
Costi per servizi	-20,0	-6,3%	
Costi commerciali	0,0	0,0%	
Costi generali e amministrativi	-8,0	-2,5%	
Costi R&S	0,0	0,0%	
Costi personale	-45,0	-14,3%	
Altri costi struttura	-50,0	-15,9%	
Incrementi patrimoniali	0,0	0,0%	
COSTI DI STRUTTURA	-123,0	-39,0%	
REDDITO OPERATIVO	72,0	22,9%	
Altri proventi/oneri	0,0	0,0%	
Oneri/proventi finanziari	-2,0	-0,6%	
Componenti straordinari	0,0	0,0%	
UTILE ANTE IMPOSTE	70,0	22,2%	
Imposte	0,0	0,0%	
UTILE NETTO	70,0	22,2%	
SOCIETA' GIMA S.r.l. - STATI PATRIMONIALI			
(migliaia di euro)			

Immobilizzi materiali	120,0	37,7%
Immobilizzi immateriali	150,0	47,2%
IMMOBILIZZI TECNICI NETTI	270,0	84,9%
Partecipazioni	0,0	0,0%
Crediti		
Azioni proprie		
Altri	0,0	0,0%
IMMOBILIZZI FINANZIARI	0,0	0,0%
ATTIVO FISSO NETTO	270,0	84,9%
Magazzino	30,0	9,4%
Crediti clienti netti	48,0	15,1%
Crediti gruppo	0,0	0,0%
Altri crediti	5,0	1,6%
Ratei/Risconti attivi	2,0	0,6%
Debiti fornitori	-45,0	-14,2%
Debiti gruppo	0,0	0,0%
Altri debiti	0,0	0,0%
Ratei/Risconti passivi	0,0	0,0%
Debiti tributari	0,0	0,0%
CAPITALE CIRCOL. OPERAT.	40,0	12,6%
LIQUIDITA'	8,0	2,5%
CAPITALE INVESTITO	318,0	100,0%
Capitale Sociale	10,0	3,1%
Riserve	46,0	14,5%
Risultato d'Esercizio	70,0	22,0%
PATRIMONIO NETTO	126,0	39,6%
Banche	0,0	0,0%
Finanziamento gruppo/soci	88,0	27,7%
Finanziamenti a M/L	60,0	18,9%
PASSIVO FINANZ. A M/L	148,0	46,5%
TFR	4,0	1,3%
Banche	25,0	7,9%
Finanziamento gruppo	0,0	0,0%
Finanziamenti a breve	15,0	4,7%
PASSIVO FINANZ. A BREVE	40,0	12,6%
FONTI DI FINANZIAMENTO	318,0	100,0%

SOCIETA' GIMA S.r.l. - DINAMICA FINANZIARIA**(migliaia di euro)**

Utile netto	70,0
Ammortamenti	50,0
Accantonamenti TFR	4,0
Svalutazioni	0,0
Rivalutazioni	0,0
Oneri/Proventi finanziari	-2,0
FLUSSO DEL CIRCOLANTE	122,0

* nel calcolo del ROE i mezzi propri per € 88mila sono stati assimilati a PATRIMONIO NETTO, pur se contabilmente epilogati nelle passività a M/L.

4. modalità di utilizzazione degli investimenti

Il programma d'investimento prevede l'acquisizione di consulenze , la realizzazione di impianti, l'acquisto di attrezzature e macchinari, programmi informatici e servizi finalizzati all'adesione a sistemi di qualità.

Per tali lavori è stata preventivata una spesa di € 269.894 al netto dell'IVA.

In particolare il piano di investimenti è articolato nei seguenti capitoli di spesa:

- consulenze per progettazione, studio di fattibilità tecnico-economica-finanziaria, piano di marketing
- Impianti;
- Attrezzature, macchinari;
- Software/ Portale per E-Commerce
- Iso 9001
- Iso 14001
- Piano per la sicurezza

Consulenze

In linea con quelli che sono gli obiettivi dell'azienda, esclusivamente nella fase di progettazione e realizzazione del presente piano d'investimento, ci si avvarà di specifiche consulenze quali:

- Ideazione e realizzazione logo aziendale e layout portale.

- consulenza per studio di fattibilità tecnico-economica-finanziaria del presente piano d'investimento.

Questa specifica voce di spesa risulta necessaria per individuare analiticamente il mercato di riferimento e l'area strategia d'affari (ASA) intesa come combinazioni prodotto/mercato/tecnologia, e porre in essere coerenti e mirate azioni di marketing al fine di garantirsi un posizionamento coerente all'analisi preliminarmente svolta.

Per stabilire analiticamente la fattibilità e la sostenibilità tecnico-economica-finanziaria del presente piano d'investimento.

impianti

Sinteticamente si possono così riassumere:

- impianti elettrici, telefonici, rete Wi-Fi;

Le opere sopraindicate risultano strettamente necessarie alle finalità del presente investimento, al fine di: 1. evitare "colli di bottiglia", 2. favorire risparmi energetici, tramite l'utilizzo di celle fotoelettriche per spegnimento automatiche; 3. ridurre la dispersione elettromagnetica, favorendo la salubrità dei luoghi di lavoro.

Attrezzature, Hardware

Il progetto per questa categoria prevede:

- Attrezzature indispensabili per l'avvio del ciclo produttivo
- Attrezzature per l'ufficio amministrativo, show-room, postazioni server

Questa specifica voce di spesa attiene direttamente alla capacità produttiva in ordine all'introduzione di innovazioni di prodotto, ottimizzazione dei processi sia in fase produttiva che nella gestione amministrativa con riflessi positivi sull'organizzazione e la gestione.

Software e servizi di e-business

Il progetto prevede l'acquisto di software, indispensabili per l'operatività della struttura e dell'informatizzazione della stessa.

- licenze d'uso software
- Piattaforma Gestionale erp.
- Portale internet per attività di e-commerce per gestione ordinativi, pagamenti, cataloghi, area riservata clienti, CRM.

- Strumenti di sviluppo software
- Sviluppo di un motore di ricerca
- Sviluppo di soluzioni tecniche di web marketing
- Acquisto di servizi informatici per l'assistenza al cliente

Questa specifica voce di spesa rappresenta il fulcro del presente piano d'investimento. Grazie all'adozione di un evoluto software gestionale si realizzerà l'innovazione organizzativa e gestionale ipotizzata.

Grazie alla creazione del portale web ed agli strumenti di sviluppo software si realizzerà una significativa innovazione nel prodotto.

Servizi reali

- ISO 9001
- ISO 14001
- SA 18000

Le certificazioni, che l'azienda intende ottenere, sono funzionali agli obiettivi di innovazione, qualità e sicurezza; introducono all'interno dell'azienda elevati standard organizzativi e gestionali che informeranno la futura crescita aziendale.

FINE DELLA RELAZIONE

Napoli, 15.09.2009

Dott. Xx yyy